

Paraninfo

# Procesos de **VENTA**

M.<sup>a</sup> José Escudero Serrano



 Técnico en Actividades Comerciales

**COMERCIO Y MARKETING**

**Fe de erratas**

### NOTA GENERAL

Se ha cambiado en todo el libro la mención a los CIF por NIF y se han actualizado los nombres de entidades bancarias:

CCM o Caja Castilla la Mancha por Liberbank.  
La Caixa o L'Caixa por CaixaBank.

### Página 261

Se actualiza el contenido del Recuerda que aparece en el margen exterior.



#### Recuerda que

Cuando asistas a una reunión de trabajo evita la ropa demasiado llamativa, los colores brillantes y los estampados muy vistosos. Elige colores neutros, como el azul marino, el gris oscuro o el blanco; el toque de color lo pueden dar la blusa o la camisa, o los complementos como la corbata o un pañuelo.

### Página 261

Se modifica texto indicado.

#### Efectos del precio sobre la demanda:

- Demanda inelástica o variable: si el precio es alto, baja la demanda y si el precio baja, la demanda sube.
- Demanda elástica o constante: la subida o bajada del precio no afecta a la demanda.